

PROFILES

JOURNAL D'INFORMATIONS POUR LES PROFESSIONNELS DU BÂTIMENT • N° 38 • 1 – 2023



VOUS L'AVEZ LU ?
Donnez-le à
un(e) collègue

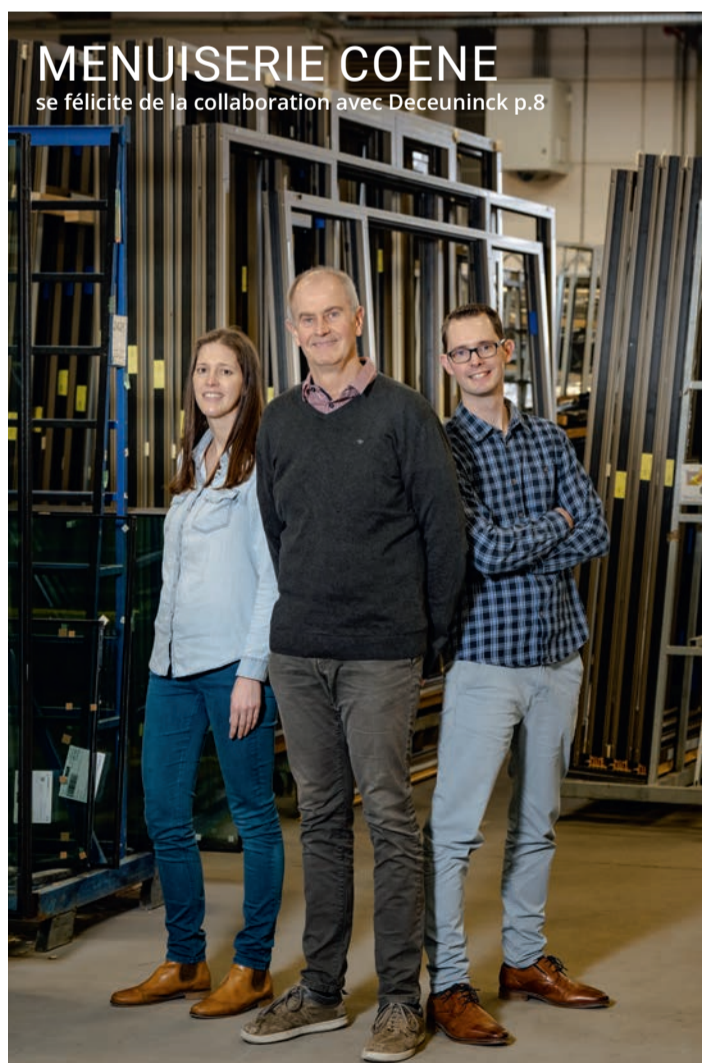
ELEGANT

prouve que des profilés en PVC peuvent parfaitement s'intégrer à une architecture contemporaine p.5



MENUISERIE COENE

se félicite de la collaboration avec Deceuninck p.8



ÉBRASEMENT DE CHÂSSIS

Un concept global qualitatif, coloré et durable p.7



SKNN KUNSTSTOF KOZIJNEN

opte pour Deceuninck en tant que partenaire innovant p.6

PLOEG KOZIJNEN

utilise la gamme de produits innovants de Deceuninck pour le projet de quartier résidentiel Olstergaard p.3



Mise à jour des coloris de la gamme Elegant p.2

Découvrez l'équipe de promoteurs de Deceuninck p.4



Cher lecteur,

Dans cette nouvelle édition de PROFILES, nous vous présentons les récentes évolutions chez Deceuninck dans le Benelux.

Après deux années mouvementées, nous constatons un ralentissement dans le secteur de la construction, ainsi que certaines conséquences post-Covid. Par rapport aux années pré-Covid, certaines priorités au sein du secteur ont changé, tandis que d'autres sont passées au premier plan.

La recherche de main-d'œuvre qualifiée et flexible constitue un défi majeur. Par conséquent, les entrepreneurs de petite envergure, en dépit de solides performances, doivent prendre de plus en plus en compte des aspects tels que l'ergonomie, la flexibilité et le savoir-faire. À cet égard, un fournisseur de produits peut apporter une contribution précieuse grâce à des produits légers et à installation rapide tels que ThermoFibra, dont les joints sont prémontés dans les profilés, ainsi qu'à l'aide de formations et d'autres solutions.

En outre, les entrepreneurs se rendent compte qu'il ne suffit pas de savoir ce que signifie la circularité, il faut aussi l'appliquer. La circularité requiert de réels efforts. Les déchets ont disparu : ils sont devenus une nouvelle matière première que Deceuninck s'empresse d'exploiter. Grâce au PVC, nous répondons clairement à un développement social que rien n'arrête.

La hausse des prix de l'énergie, des matières premières et de la gestion opérationnelle incite constructeurs et rénovation à aborder les matériaux différemment. Désormais, il n'est plus nécessaire de faire un choix entre menuiserie en PVC et menuiserie en aluminium. Deceuninck offre en effet, avec Elegant et Decalu, une solution hybride esthétique permettant de concilier le budget de construction et les exigences en matière de performances énergétiques. Et ce, en alliant les deux matériaux dans un même bâtiment.

Dans cette nouvelle édition de PROFILES, nous avons interrogé nos partenaires – et par la même occasion vos collègues – et nos collaborateurs sur leur ressenti par rapport à nos produits et services. Ensemble, répondons à la demande du marché en proposant des solutions de construction orientées vers l'avenir.

Bonne lecture !

Bernard Vanderper
Sales Manager Deceuninck West-Europe

Avez-vous des questions, des suggestions ou des remarques sur un sujet abordé dans ce PROFILES ? Envoyez-nous un e-mail à profiles@deceuninck.com

En raison des nouvelles normes postales, vous recevrez désormais votre PROFILES sous couverture en papier.

N'hésitez pas à nous rendre visite !

Nos collaborateurs Deceuninck seront ravis de vous rencontrer à l'une des foires suivantes :

- **Belgian Roof Day 20 octobre 2023**
Brussels Kart Expo • Stand 96 dans le hall B
- **Polyclose 17, 18 et 19 janvier 2024**
Flanders Expo Gent • www.polyclose.be

Notez d'ores et déjà ces dates dans votre agenda. À bientôt !

Mise à jour des coloris de la gamme Elegant

NOUVELLE GAMME DE 57 COLORIS

Deceuninck élargit la palette de coloris de sa gamme de profilés en PVC Elegant. Plusieurs coloris ont par ailleurs disparu de la gamme. Ainsi, une nouvelle palette de 57 coloris (et non plus 50) est désormais disponible.

Celle-ci est toujours répartie en quatre catégories : structures bois naturelles (natural wood), teintes bois colorées (coloured wood), films solides (solids) et films métalliques (metallics). Les nouveaux coloris de la gamme de profilés en PVC Elegant sont disponibles depuis le 1^{er} avril 2023. •



Calepin didactique pour le professionnel

NOUVELLE ÉDITION DISPONIBLE



Calepin didactique pour le professionnel

CALEPIN GRATUIT

Scannez ce code QR pour en savoir plus.



Le calepin didactique pour le professionnel de Deceuninck est un outil de travail utile et compact pour les acheteurs et installateurs. Il reprend toutes les informations techniques sur les profilés de construction et profilés de fenêtre en PVC de Deceuninck et fournit des instructions d'installation et de traitement, et les coloris.

Vous utilisez souvent le calepin didactique ? Bonne nouvelle ! Cet ouvrage de référence a été entièrement actualisé et comprend de nouvelles informations sur les produits et des informations techniques. Vous pourrez ainsi encore mieux conseiller vos clients sur les produits existants et les nouveaux produits de Deceuninck. •

ARCHITECT@WORK!

Courtra a accueilli le salon ARCHITECT@WORK les 11 et 12 mai 2023.

Cet événement fut l'occasion de mettre à l'honneur notre nouvelle gamme **Decalu88 WESTA FP**. Cette nouvelle norme en matière de menuiserie ignifuge offre la possibilité aux architectes, entrepreneurs et installateurs de combiner la sécurité incendie, l'esthétique et la durabilité. Les solutions Decalu88 WESTA FP complètent parfaitement le système de fenêtre en PVC Elegant de Deceuninck. •



Vous voulez en savoir plus sur WESTA FP ? Scannez ce code QR.



L'assortiment Phoenix dans le projet du quartier résidentiel Olstergaard dans le village d'Olst (Overijssel) au Pays-Bas, mené par l'entreprise de construction Tala.

Construire ensemble des logements durables

Depuis la ville de Nieuw-Vennep aux Pays-Bas, Ploeg kozijnen construit des châssis, portes et lucarnes en PVC de qualité ainsi que d'autres produits pour la construction d'habitations depuis 1980. Depuis plus de quatre décennies, l'entreprise se spécialise dans ces solutions, tant pour les particuliers que pour les projets de rénovation et de construction professionnels.

L'un des projets auxquels l'équipe de Ploeg kozijnen a apporté ses connaissances et son expérience techniques est celui du quartier résidentiel Olstergaard dans le village d'Olst (Overijssel) aux Pays-Bas, mené par l'entreprise de construction Tala. Roel van der Meer, conseiller en châssis en PVC pour le secteur professionnel au sein de Ploeg kozijnen, explique le déroulement de la collaboration avec Tala jusqu'à présent et les raisons pour lesquelles ce projet s'inscrit parfaitement dans les valeurs d'entreprise de Ploeg kozijnen.

Projet de construction écologique

« En mars 2022, la coopérative de construction d'habitations SallandWonen a demandé à l'entreprise de conception et de construction Tala, située à Overijssel, de construire neuf maisons de location modulaires à Olst », explique Roel. « Cette demande plaçait la durabilité, la circularité et le respect de la nature à l'avant-plan et accordait une large importance à un mode de production et de réalisation neutre en CO₂. En tant que constructeur d'éléments préfabriqués, Tala peut concevoir, développer et produire les modules d'habitation dans son usine et y réaliser le placement des portes et fenêtres. Ensuite, il ne lui reste plus qu'à installer les maisons sur place. »

Ploeg kozijnen comme partenaire pour les portes et fenêtres

Ploeg kozijnen était ravie de contribuer à ce projet de construction écologique. À cet égard, l'entreprise a pu compter sur la gamme de produits innovants de Deceuninck pour fournir des châssis qualitatifs et abordables à Tala. « Les produits de Deceuninck nous ont permis de proposer des solutions de portes et fenêtres améliorant la qualité des finitions des habitations préfabriquées pour le projet Olstergaard », confirme Roel. « Nous avons fourni des châssis en PVC pour les fenêtres oscillo-battantes, les portes ouvrant vers l'extérieur et les portes d'entrée qui combinent d'excellentes valeurs thermiques à un aspect élégant et une attention particulière accordée à la circularité. Le premier bloc d'habitations a été entièrement achevé en avril. »

De hautes exigences en matière de durabilité

Outre l'excellent rapport qualité/prix des châssis installés, l'équipe de projet de Tala est très satisfaite de l'approche



En tant que constructeur d'éléments préfabriqués, Tala peut concevoir, développer et produire les modules d'habitation dans son usine et y réaliser le placement des portes et fenêtres.

proactive et orientée solutions des experts de Ploeg kozijnen. Roel explique : « Dans le cadre de la construction d'habitations préfabriquées, les exigences en matière de durabilité sont très élevées. Le projet Olstergaard est un exemple de construction durable par excellence, respectueuse de la nature et adaptée au changement climatique. La gamme **Phoenix** de Deceuninck – profilés de portes et fenêtres 100 % recyclés – répond parfaitement à ces critères. Nous avons clairement constaté que Tala attendait une solution de châssis globale qui allait au-delà d'un soutien pour la production ou le montage. En contribuant à la réflexion, Ploeg kozijnen a su apporter une véritable valeur ajoutée. »

À PROPOS DE PLOEG KOZIJNEN

- Production, vente et installation de profilés en PVC pour portes et fenêtres
- Fondée en 1980
- Gérant : Ronald van den Ing
- 170 collaborateurs (ainsi que des monteurs indépendants)
- Client de Deceuninck depuis 43 ans déjà
- www.ploegkozijnen.nl

À PROPOS DU PROJET OLSTERGAARD DE TALA

- À la demande de la coopérative de construction d'habitations SallandWonen
- 9 habitations d'une surface habitable de 65 m² par unité
- Inclut des mesures adaptées au climat, telles que les toits verts et les citernes d'eau
- Inclut les profilés en PVC de Deceuninck pour portes et fenêtres
- Livraison au printemps 2023
- www.tala.nl/projecten/plan-olstergaard-sallandwonen/

Experts en gestion des relations

DÉCOUVREZ L'ÉQUIPE BELGE DE PROMOTEURS DE DECEUNINCK



Raphaël Mainil

Région : Liège, Luxembourg et Grand-Duché de Luxembourg
raphael.mainil@deceuninck.com
+32 477 55 15 38



Koen Van Hoyweghen

Région : Flandre-Occidentale et -Orientale, Brabant flamand occidental et Bruxelles (NL)
koen.vanhoyweghen@deceuninck.com
+32 474 55 36 83



Koen Thiels

Région : Anvers, Limbourg, Brabant flamand oriental
koen.thiels@deceuninck.com
+32 483 01 28 35



Frédéric Massa

Région : Hainaut, Namur, Brabant wallon et Bruxelles (FR)
frederic.massa@deceuninck.com
+32 470 80 43 56

Qualité, service personnel et support techniques sont autant de valeurs prioritaires pour Deceuninck. Chaque client – de l'architecte à l'installateur en passant par le fabricant de fenêtres et le maître d'ouvrage – mérite les meilleurs produits et services. Pour appliquer dans la pratique cette approche axée sur le client en pratique, Deceuninck a un représentant et un promoteur dans chaque région du Benelux. Découvrez l'équipe de promoteurs en Belgique !

Rôle de facilitateur

Notre équipe belge de promoteurs se compose de quatre professionnels forts d'une vaste expérience dans le secteur. Frédéric Massa et Raphaël Mainil se consacrent à la Wallonie, à Bruxelles et au Grand-Duché de Luxembourg, tandis que Koen Van Hoyweghen et Koen Thiels se chargent de la Flandre.

Leurs tâches sont très diversifiées. « Nous sommes en réalité les acolytes de nos collègues des ventes », explique Koen Van Hoyweghen. « Nous suivons les nouvelles tendances du marché de notre secteur, commercialisons les innovations de produit de Deceuninck et – surtout – assurons un rôle de facilitateurs en réunissant plusieurs parties dans le cadre de projets de construction et de rénovation. Nous nous considérons comme des agents de liaison qui assurent la relation entre les maîtres d'ouvrage – dans le secteur privé et public –, les architectes, les concepteurs de projets, les fabricants et les entrepreneurs. Nous identifions les décideurs à la tête des projets pour leur présenter ensuite les atouts de la gamme Deceuninck. »

Expérience, savoir-faire et savoir-être

Ces tâches demandent une solide expérience pratique, un savoir-faire technique et des compétences personnelles. « Chaque promoteur dispose de larges connaissances des différentes solutions que Deceuninck propose », indique Raphaël Mainil. « Des profilés de fenêtre aux produits de placement de terrasse en passant par le bardage et les profilés de construction : nous suivons de près l'offre de Deceuninck. Pour maintenir nos connaissances des produits existants et nouveaux, nous utilisons nos outils internes – tels que le Guide technique des portes et fenêtres – et nous échangeons aussi de nombreuses informations entre nous. »

Son collègue Frédéric Massa ajoute : « Nous traduisons ces connaissances techniques en conseils pratiques et les partageons avec nos interlocuteurs dans un langage compréhensible. Cela requiert des compétences communicationnelles et de l'empathie, mais aussi une vision stratégique et de la patience. En tant que promoteurs, nous devons revêtir de nombreuses casquettes car nous sommes souvent en contact avec différentes parties impliquées dans un projet de construction. »

Les « caméléons de Deceuninck »

« On peut dire que nous sommes les 'caméléons de Deceuninck', affirme Koen Thiels. « Nous savons en effet facilement nous adapter pour développer des relations axées sur le client avec divers décideurs des dossiers d'appel d'offres. Certains nous comparent à des couteaux suisses, polyvalents, fiables et très résistants ! (rire). »

La résistance au stress est une autre compétence nécessaire pour un promoteur. « Un projet de construction dure entre deux et cinq ans, et l'on n'a qu'une seule chance de séduire des clients potentiels et des partenaires commerciaux, il est donc crucial de garder la tête froide lors des discussions autour des dossiers. Le respect des règles de construction et des normes légales complexes ajoute une pression supplémentaire. Mais cela rend également notre travail très passionnant », conclut Koen Van Hoyweghen.

Le partage de connaissances porte ses fruits

Les promoteurs de Deceuninck forment une belle équipe. « Nous discutons régulièrement pour partager nos connaissances sur les produits, les tendances du marché, les différences régionales entre les réglementations et nos expériences sur le terrain » confirme Raphaël. « Cette approche assure une certaine uniformité et nous permet de fournir à nos interlocuteurs des conseils professionnels. En outre, Deceuninck a développé un excellent système de rapports interne, qui génère chaque semaine un aperçu détaillé des activités de tous les promoteurs et collaborateurs des ventes. Nous faisons bon usage de toutes ces informations, car les règles légales à respecter diffèrent selon qu'un même projet de construction est réalisé à Knokke ou à Cadzand, bien que ces deux villes ne soient séparées que de quelques kilomètres... »

VOUS AVEZ BESOIN DE CONSEILS ?
Prenez contact avec le promoteur de votre région.



Elegant

UN MARIAGE PARFAIT ENTRE PERFORMANCES ET ESTHÉTIQUE

Le lancement d'Elegant par Deceuninck en 2020 a totalement séduit les clients, notamment grâce à son design innovant et épuré. Qui aurait cru que les profilés en PVC pouvaient avoir un aspect aussi moderne et minimaliste que leurs homologues en aluminium ? Le PVC excelle en matière de performances thermiques et acoustiques. La combinaison de ThermoFibra et de Forthex accroît encore davantage ces performances. Enfin, remplacer le renfort classique en acier par des fibres de verre structurales introduites au moment du processus d'extrusion permet d'obtenir des valeurs d'isolation inédites.

Des lignes épurées

Avec Elegant, Deceuninck prouve à tous égards que des profilés en PVC peuvent parfaitement s'intégrer à une architecture contemporaine et moderne. Le cadre profite d'un design plus épuré et est disponible en deux profondeurs de montage : 76 mm et 115 mm. De plus, il peut être combiné à différents designs d'ouvrant : Origin pour un style classique, rustique ou pastoral, Abstract pour un look minimaliste et Infinity pour un raccord subtil entre le dormant et l'ouvrant. Des parclozes rectangulaires plutôt que rondes soulignent le design épuré de la gamme Elegant.

Des valeurs d'isolation exceptionnelles

Deceuninck excellait déjà avec ses solutions aux performances thermique et acoustiques impeccables. Avec la gamme Elegant, le fabricant place la barre encore plus haut. L'ouvrant Infinity est également disponible en réalisation ThermoFibra, le renfort classique en acier étant remplacé par des fibres de verre structurales introduites au moment du processus d'extrusion. Le résultat est spectaculaire : les profilés en PVC sont non seulement jusqu'à 30 % plus légers que les fenêtres à renforts en acier, mais l'ouvrant ThermoFibra Infinity – avec un cadre fixe standard – atteint une valeur Uf impressionnante de 0,85 W/m²K. Cette performance lui a valu la certification de « bâtiment passif ».

PVC et aluminium : une combinaison gagnante

En proposant une offre conjointe de profilés en PVC (Elegant) et en aluminium (Decalu), Deceuninck atteint une harmonie sans



PLUS D'INFOS
Scannez ce code QR et indiquez vos coordonnées pour recevoir plus d'infos ou une brochure.

précédent. Les deux matériaux se combinent parfaitement dans les projets de construction. Les gammes Elegant et Decalu présentent une rainure identique, ce qui facilite le travail du fabricant et de l'installateur car de nombreux éléments de quincaillerie sont communs. Pour assurer que la menuiserie soit de la même couleur, Deceuninck a développé le système Smart Colours. Celui-ci permet d'assortir parfaitement tous les revêtements colorés disponibles pour le PVC (Decoroc) et l'aluminium (Aluroc).

Phoenix : 100 % recyclé

Avec la gamme Phoenix, Deceuninck mise pleinement sur la circularité et la durabilité. La gamme se compose de profilés Elegant fabriqués en matière première 100 % recyclée. Savez-vous que le PVC peut être recyclé jusqu'à dix fois sans diminution de ses propriétés mécaniques ? Avec une durée de vie d'au moins 35 ans, cela porte le cycle de vie total de ce matériau à environ trois cents ans. ■



« En tant qu'entreprise familiale, nous sommes proches de nos clients et de nos fournisseurs. Les solutions de Deceuninck nous permettent de concrétiser cette mission. »

Martijn Scherpen,
gérant de SKNN Kunststof Kozijnen



SKNN Kunststof Kozijnen

PRÉCURSEUR DU TRAITEMENT DE PROFILÉS EN PVC

SKNN Kunststof Kozijnen, basée à Emmen aux Pays-Bas, est depuis plus d'un quart de siècle une valeur sûre dans la production, la vente et l'installation de profilés en PVC pour portes et fenêtres. Au cours des dix dernières années, Martijn Scherpen, gérant issu de la deuxième génération, a fait de l'entreprise familiale l'un des transformateurs de profilés en PVC hightech les plus modernes d'Europe. Martijn est très satisfait de la collaboration avec Deceuninck.

Proche du client

Depuis la création de SKNN Kunststof Kozijnen, l'entreprise familiale s'est entièrement consacrée aux profilés en PVC pour le secteur néerlandais de la construction, en particulier dans la région de Drenthe. « Quand mon père et mon oncle ont fondé l'entreprise en 1999, ils ont axé leurs activités autour du montage de profilés en PVC », explique Martijn. « Ils mettaient l'accent sur des produits de qualité, la livraison rapide et un ancrage local. Par conséquent, seuls les clients dans un rayon de 50 kilomètres étaient servis. Nous appliquons toujours cette approche personnelle – proche du client – à l'heure actuelle. Cela nous permet d'intervenir rapidement dans les projets de construction et de rénovation. »

De la production au montage

En 2014, Martijn et son frère Stefan ont rejoint l'entreprise familiale. « Depuis l'automne 2022, je suis co-proprétaire de SKNN Kunststof Kozijnen. Je dirige une équipe de quarante collaborateurs qui mettent chaque jour leur expérience et leur expertise au service de la production, de la vente et du montage de profilés, fenêtres, portes et fenêtres coulissantes en PVC. Notre site d'Emmen regroupe nos bureaux, le département de production, un showroom ainsi qu'un entrepôt, pour occuper une surface totale de 7.000 mètres carrés. Nous nous installerons bientôt dans un second immeuble d'entreprise. Nous poursuivons donc ardemment notre développement afin d'offrir un meilleur service à nos clients. »

Un département de production de pointe

Pour la production de profilés, fenêtres portes et fenêtres coulissantes en PVC, SKNN Kunststof Kozijnen dispose d'une usine moderne, équipée de machines dernier cri et d'équipements précis. « Nous utilisons également une technique de soudage récente et un logiciel de production intelligent », explique Martijn. « Pendant le processus de production, – de la réception de la commande à la finition – nos opérateurs déploient leur expérience et leurs connaissances des produits pour fabriquer les meilleurs

produits. Dans notre usine, nous œuvrons en permanence à appliquer un système de production aussi efficace que possible et à assurer une garantie de livraison très élevée. »

Clients exigeants

Les installateurs de SKNN assurent la réalisation d'environ 1.250 projets de clients particuliers par an. Chaque projet – d'un cabinet de notaires rénové à la construction d'une maison familiale – requiert une approche spécifique. Par ailleurs, les clients ont des exigences élevées en matière de qualité, d'isolation thermique et acoustique, de facilité d'entretien et de sécurité contre l'effraction. « Nous constatons également un intérêt croissant pour la durabilité », indique Martijn. « À cet égard, nos profilés en PVC obtiennent d'excellents résultats : alors que les profilés en bois se détériorent au fil du temps sous l'influence de la météo et du vent, nos produits sont bien plus résistants. Depuis 2021, nous utilisons aussi les profilés de Deceuninck, car ils s'adaptent parfaitement à notre gamme de solutions indéformables, résistantes aux chocs et isolantes, disponibles dans toutes les couleurs. »

Deceuninck en tant que partenaire innovant

En optant pour ThermoFibra de Deceuninck, SKNN Kunststof Kozijnen opte résolument pour l'innovation et le design. Martijn : « Nos clients accordent de plus en plus d'importance à l'isolation thermique, et ThermoFibra nous permet de proposer la meilleure solution. Le renfort classique en acier est remplacé par des fibres de verre structurelles. Cela permet d'atteindre des valeurs d'isolation encore plus élevées. Nous offrons à nos clients une sélection personnalisée des coloris les plus populaires. Il est ainsi plus facile pour eux et pour nous de respecter les conditions de vente et de livraison. Cette solution ergonomique ravit également les monteurs car ces ouvrants sont moins lourds tout en étant aussi résistants que les ouvrants au renfort en acier. »

Accent mis sur la durabilité

« Grâce à notre collaboration fructueuse avec Deceuninck, nous proposons des solutions pour chaque style de construction », conclut Martijn. « Avec un partenaire fiable et solide comme Deceuninck, nous n'avons pas à lésiner sur les coûts des produits innovants destinés à nos clients. En outre, nous accordons tous deux une grande importance à la production durable, en mettant l'accent sur la circularité. Nous veillons ainsi à ce que nos matériaux résiduels en PVC soient collectés pour leur donner une seconde vie. De plus, nous avons conclu avec les collaborateurs de Deceuninck des accords clairs sur les profilés et les coloris à proposer afin d'éviter les stocks excédentaires et donc les invendus. »

À PROPOS DE SKNN

- Production, vente et installation de profilés en PVC pour portes et fenêtres
- Fondée en 1999
- Gérant : Martijn Scherpen (2^e génération)
- 40 employés
- Surface des bâtiments de l'entreprise (y compris l'entrepôt) : 7.000 m²
- 1.250 projets de montage (particuliers) par an
- Client de Deceuninck depuis déjà un an et demi
- www.sknnkunststof.nl



PLUS D'INFOS
Scannez le code QR pour plus d'informations ou indiquez vos coordonnées sur la page d'accueil deceuninck.be/profiles

Ébrasement de châssis de Deceuninck

UN CONCEPT GLOBAL QUALITATIF, COLORÉ ET DURABLE



En matière d'ébrasement de châssis, Deceuninck est un partenaire fiable des fabricants de fenêtres, des installateurs et des clients finaux depuis de nombreuses années déjà. Mieux encore, l'ébrasement de châssis est le second groupe de produits le plus important de la gamme Deceuninck. C'est ce qu'affirme Mathieu Cassan, Sales Manager Produits de construction Benelux chez Deceuninck. Il dirige une équipe de vente de quatre personnes qui convainc de plus en plus de clients en Belgique et aux Pays-Bas des atouts de la gamme. Raymond Kaak est l'un de ses collègues. En tant qu'account manager aux Pays-Bas, il a acquis une connaissance approfondie des produits d'ébrasement de châssis au cours des dernières années.

Un large gamme de profilés d'ébrasement

« L'ébrasement de châssis a plusieurs facettes », explique Raymond. « Avec Deceuninck, nous fournissons des profilés d'ébrasement qui permettent aux installateurs d'apporter une finition experte au niveau de la baie dans le mur, sur le côté intérieur des fenêtres. Ces profilés sont disponibles en plusieurs dimensions, coloris et matériaux. Pour ces derniers, nos clients peuvent choisir entre le PVC et la mousse (mousse en PVC avec une couche supérieure en PVC), légère et facile à appliquer.

« À l'heure actuelle, nous proposons des profilés d'ébrasement dans pas moins de 76 coloris identiques au châssis, tant à l'intérieur qu'à l'extérieur. »

Tablettes de fenêtre et coffres rideaux

« Outre la gamme de profilés d'ébrasement, Deceuninck dispose également d'un large assortiment de tablettes de fenêtre », ajoute Mathieu. « Nos quatre largeurs différentes, disponibles dans six coloris plaxés mélaminés, nous permettent de répondre à la demande globale du marché. Les produits de notre gamme STONOSIL sont fabriqués à partir de PVC recyclé et sont résistants à l'eau, aux UV et aux rayures. »

L'ébrasement de châssis comprend aussi l'installation de coffres rideaux. « En utilisant les coffres rideaux de Deceuninck, les installateurs garantissent un ébrasement de châssis élégant. Notre système est simple à installer et très facile d'entretien. »

Économie de temps et d'argent

Cette vaste offre de solutions d'ébrasement de châssis permet aux installateurs un travail rapide et facile. Raymond explique : « Nos profilés universels sont la solution idéale pour les projets de rénovation car ils permettent aux installateurs de remplacer et de poser des fenêtres, de placer des profilés d'ébrasement et d'installer de nouvelles tablettes de fenêtre en un seul

geste. De cette manière, le processus long (et coûteux) d'application, de temps de pose et de peinture d'un enduit est désormais de l'histoire ancienne, ce qui ne peut que profiter aux installateurs et aux clients finaux. »

« Bon à savoir : notre large gamme de coloris peut être appliquée aux profilés de Deceuninck et des profilés d'autres. C'est un autre atout majeur du service que nous offrons. »

L'accent est mis sur la durabilité

Enfin, il est à noter que les solutions d'ébrasement de châssis de Deceuninck excellent également en termes de durabilité. « Nos produits en PVC ne pourrissent pas, contrairement au MDF par exemple », confirme Mathieu. « Cela garantit à nos clients une durée de vie prolongée de leur ébrasement de châssis. »

« En outre, nos produits de finition sont fabriqués à partir de matériaux 100 % recyclables », ajoute Raymond. « Ces matériaux ont une durée de vie d'environ 35 ans et peuvent être recyclés jusqu'à huit fois, portant ainsi leur cycle de vie à environ trois cents ans sans aucune perte de qualité ! »



TÉMOIGNAGE D'UN CLIENT SATISFAIT...

Les solutions d'ébrasement de châssis de Deceuninck sont très populaires auprès des clients professionnels, tant en Belgique qu'aux Pays-Bas. Nous avons demandé à Michel Mosselman, gérant de l'entreprise MR Nieuwbouw & Renovatie basée à Halsteren aux Pays-Bas, son ressenti et celui de ses collaborateurs quant à l'utilisation des produits de Deceuninck. « Nous utilisons les profilés d'ébrasement intérieur de Deceuninck depuis de nombreuses années », déclare Michel. « Nous disposons d'un large éventail d'excellents produits, tant pour les nouvelles constructions que pour les rénovations. Pour les projets de rénovation, nous utilisons des pièces d'ébrasement/traverses de chambranle pour apporter une finition élégante au côté intérieur de l'ébrasement. À cet effet, Deceuninck propose une large gamme de dimensions et de coloris différents. Grâce aux nombreux profilés auxiliaires différents, nous pouvons apporter les finitions parfaites. »

« Les tablettes de fenêtres sont aussi disponibles dans divers coloris, du blanc épuré ou style pierre naturelle, et dans diverses dimensions. Pour les nouvelles constructions, nous utilisons souvent des plinthes en PVC. Dans tous les cas, chez MR Nieuwbouw & Renovatie, nous sommes très satisfaits du large assortiment de pièces d'ébrasement de Deceuninck ! »



Les atouts de Decalu séduisent de plus en plus de clients.



En 2020, la famille Coene décide de fabriquer des châssis en alu.

Une fenêtre d'opportunités

DECALU SE FÉLICITE DE SA COLLABORATION AVEC LA MENUISERIE COENE

Installée depuis des décennies à Mariembourg, l'entreprise familiale s'est forgée une excellente notoriété basée sur la qualité de ses châssis, ses connaissances du marché et l'importance qu'elle accorde au facteur humain. Nous sommes ravis que notre gamme Decalu lui permette d'encore plus se développer. Retour sur une success-story inspirante.

Trois générations de passionné·e·s

1957. Adelin Coene quitte sa Flandre natale et s'installe dans la région de Couvin. Débrouillard, habile de ses mains, il se fait engager par un châtelain qui lui confie de multiples travaux de menuiserie. Il apprend vite. Devenu papa, Adelin s'installe à son compte. Ses fils Alain et André grandissent puis le rejoignent au début des années 80. Ensemble, ils diversifient l'activité : portes intérieures, portes de garage, châssis, volets... Le bouche-à-oreille fonctionne bien, la demande ne cesse d'augmenter. La menuiserie s'installe à Mariembourg en 2001. C'est là qu'elle conçoit son châssis Hermine 66, seul châssis bois-alu à disposer du label ATG.

La production se focalise sur ce produit jusqu'à l'arrivée de la 3^e génération incarnée par Maxime (en 2007), suivi par sa sœur aînée Élodie (en 2017), enfants d'Alain. Lui connaît chaque recoin de l'entreprise ; il travaille dix ans à l'atelier - toutes fonctions confondues - avant de gérer les chantiers. Elle, diplômée universitaire en poche, travaille à Bruxelles avant de retrouver ses racines et de s'occuper de la partie administrative et logistique de l'activité. Une soixantaine de collaborateurs ont progressivement été engagés. La plupart habitent les environs et partagent le même socle de valeurs : passion du travail, apprentissage permanent, esprit curieux, sens du collectif. Pas besoin de s'appeler Coene pour faire partie de cette grande famille !

S'adapter et se réinventer

Soucieuse de répondre aux évolutions du marché et convaincue que son savoir-faire peut lui ouvrir de nouvelles opportunités, la famille Coene décide

en 2020 de fabriquer des châssis alu. Leurs atouts (prix compétitifs, facilité de production et d'installation) séduisent de plus en plus de clients. Et si la menuiserie ajoutait cette corde à son arc ?

Ça tombe bien : Decalu cherche des partenaires au sud du pays. Erik Mechelmans (Account Manager) lui présente nos nouvelles portes et fenêtres. Leur cadre intérieur avec section centrale égale et profilés élancés, leurs joints prémontés dans le dormant, l'ouvrant et les parclozes, ainsi que leur isolation thermique intégrée dans les profilés convainquent rapidement la direction, qui y retrouve un niveau de qualité et de performances auquel elle est attachée. La collaboration peut démarrer. Aujourd'hui, la production de profilés Decalu occupe déjà six ouvriers. Et les perspectives sont prometteuses.

Chez Deceuninck, nous savons que nos profilés de Decalu sont en d'excellentes mains. Une relation de confiance s'est rapidement établie. Nos bureaux d'étude respectifs travaillent en parfaite symbiose quand le besoin s'en fait sentir. Inutile de se voir chaque semaine. Erik et Maxime savent qu'ils peuvent compter l'un sur l'autre. ■

« Les solutions durables offertes par Deceuninck représentent un véritable atout lors de chantiers d'envergure. »

Élodie Coene



« Nous n'avons pas automatisé certaines phases de production car nous voulons préserver l'emploi local. »

Maxime Coene



MENUISERIE COENE

- Fabricant de châssis bois-alu et alu
- Fondation : 1972
- Propriétaires : Alain, Élodie et Maxime Coene
- Collaborateurs : environ 60
- Collabore avec Deceuninck depuis 2020
- www.menuiseriecoene.be